



Voir plus loin, c'est rentable.

Qu'est-ce qui différencie
Dierickx Leys Private Bank
des autres ?
Et qu'avez-vous à y gagner ?

DIERICKX LEYS
PRIVATE BANK



Bienvenue chez Dierickx Leys Private Bank !

Vous ne nous connaissez peut-être pas. C'est possible.

Nous ne sommes pas une grande marque publique qui attire souvent l'attention. Un membre de votre famille ou une connaissance vous a cependant probablement déjà parlé de nous. De plus, nous existons depuis près de 120 ans. Assez longtemps pour asseoir une certaine notoriété.

Quoi qu'il en soit, nous aimerions nous présenter à vous. Nous tenons à vous expliquer qui nous sommes et les valeurs que nous défendons. Entreprise familiale depuis 1901. Banque privée depuis 2015. Gestionnaires de patrimoine de base et prestataires de services par conviction. Une approche sur mesure et le service personnalisé sont profondément ancrés dans notre ADN.

En tant que client privé, vous pouvez vous adresser à nous pour la **gestion de patrimoine** (également appelée gestion discrétionnaire) et pour la **gestion conseil**. Pour la **planification de patrimoine** (la succession aux futures générations) et pour les **placements**.

Ce sont des domaines d'expertise que nous gérons à notre manière. Découvrez ici notre offre et notre méthode de travail précise.

Notre vision peut-elle aussi être rentable pour vous ? Nous nous ferons un plaisir de le découvrir, avec vous !
Dierickx Leys Private Bank

Dans ce guide :

Vision et valeurs

- Qu'est-ce qui nous différencie des autres ? 4
 - Nos connaissances et nos compétences 4
 - Corps et âme 4
 - L'approche personnelle 4
 - Voir plus loin, c'est rentable 5
 - Qualité et éthique 5
 - Fière d'être votre « deuxième banque » 5
- Notre manifeste 6

À qui nous adressons-nous ?

- Expertises et services 8
 - Gestion de patrimoine 8
 - Gestion conseil 8
 - Planification de patrimoine 8
 - Placements 8

Devenir client, comment cela se passe exactement ?

- Introduction 9
- Formes de coopération 10
 - Gestion discrétionnaire de patrimoine 10
 - Gestion conseil 10
 - Planification de patrimoine (succession) 11
 - Placements 11
- Quel est votre profil de risque ? 12
- Gestion discrétionnaire de patrimoine ou conseil ? 13
- Quelle formule de gestion discrétionnaire vous convient ? 13
 - Fonds stratégiques de Dierickx Leys Private Bank 13
 - Actions et obligations individuelles 13
- Comment se déroule la gestion conseil ? 14
- Début de collaboration ? 14
- Partage de connaissances ? 14

Quelques questions fréquentes

15

Vision et valeurs

Dierickx Leys Private Bank existe depuis 1901. Après près de 120 ans, des clients satisfaits nous recommandent toujours en tant que gestionnaire de patrimoine. Nos clients sont des particuliers et des familles, des sociétés et des investisseurs institutionnels disposant d'un patrimoine qu'ils souhaitent protéger et, si possible, faire fructifier.

Qu'est-ce qui différencie Dierickx Leys Private Bank des autres ?

Nos connaissances et nos compétences

D'agent de change à banque privée en passant par société boursière : nous avons élargi nos **connaissances** depuis 1901. De plus, nous mettons nos compétences à jour en permanence. C'est indispensable, car vous comptez sur nous pour comprendre la conjoncture et savoir ce que vous devez faire pour défendre vos intérêts autant que possible. Nous voulons donc tout savoir sur notre spécialité, maîtriser chaque détail. Notre service d'étude suit de près les entreprises. Nos chargés de relations vous connaissent bien. De plus, nos juristes et nos conseillers fiscaux se tiennent rapidement au courant des changements législatifs susceptibles d'avoir un impact sur votre patrimoine. Vous le constaterez également dans nos publications.

Corps et âme

Ce n'est pas seulement notre expertise qui fait la différence, mais aussi l'**implication** de nos employés. Le terme « passion » leur correspond certainement. C'est donc un critère de sélection important. Il faut de la passion pour travailler chez nous. L'enthousiasme, le feu, ne pas s'arrêter tant que tout n'est pas réglé, non, l'excellence : c'est Dierickx Leys Private Bank.

L'approche personnelle

Les connaissances et l'expérience sont importantes, le feu fait la différence, mais c'est aussi le **caractère personnel** de la collaboration qui la « différencie des autres ». Notre nom en dit déjà beaucoup. Comme en témoignent les clients, Dierickx Leys Private Bank est accessible d'un simple coup de fil, même en dehors des heures de bureau. C'est leur chargé de relations habituel qui les aide et il ne sera pas remplacé régulièrement, comme c'est le cas dans certaines banques. Nous nous connaissons.



Je fais un suivi complet chaque jour, nous avons régulièrement des contacts téléphoniques et, tous les 3 mois, j'ai un rendez-vous personnel chez Dierickx Leys Private Bank pour tout passer en revue. Cela me convient très bien.



Voir plus loin, c'est rentable

Les placements doivent être rentables, les actifs doivent fructifier. Bien sûr. Mais faut-il envisager autre chose avant le rendement ? Oui. C'est la vision. Une **vision à long terme**, pour être précis. Le simple fait que nous nous développons depuis 1901 grâce à des clients satisfaits prouve qu'il faut voir plus loin. **Une vision est une compréhension** : avant tout, vous comprendre, comprendre ce qui vous motive, la façon dont vous avez constitué votre patrimoine, ce que vous avez réalisé et ce que vous attendez. C'est aussi une **compréhension sur le plan des affaires** : de la force des équipes de direction, du potentiel des business plans, des tendances qui transforment les secteurs. Mais avant tout, la vision est le **raisonnement** que nous développons ensemble pour préserver votre patrimoine durant des périodes agitées. Et le faire fructifier si possible.

Qualité et éthique

Cette vision se reflète également dans les **critères de sélection** que nos analystes appliquent à la longue liste de près de 4 000 entreprises potentielles parmi lesquelles nous faisons notre propre sélection. Il s'agit de critères durables tenant compte d'exigences de qualité, mais aussi de considérations **éthiques**. Certains secteurs, comme l'industrie de l'armement et du tabac, sont totalement exclus. Les entreprises ayant un faible score ne sont pas prises en compte. Nous appliquons ensuite des **paramètres de qualité** tenant compte d'éléments écologiques, sociaux et de gestion. Une approche **réfléchie** et une **qualité à un prix raisonnable** définissent le mieux notre sélection.

Des services financiers durables prennent en compte trois dimensions : l'environnement, la société et la gouvernance d'entreprise. Outre les considérations de rendement financier, Dierickx Leys Private Bank accorde une grande attention à l'impact des entreprises sur la société et l'environnement lors du choix des placements. [En savoir plus à ce sujet >](#)

Fière d'être votre « deuxième banque »

Vous n'avez jamais travaillé avec une banque privée auparavant ? Vous vous demandez alors peut-être si nous remplaçons toutes les autres banques, si nous proposons également des assurances ou des services bancaires bien connus. Non. Nous nous concentrons entièrement sur la gestion de votre patrimoine et sommes heureux de devenir votre deuxième banque. Parce que nous sommes convaincus que nous pouvons probablement faire mieux que votre première banque. N'hésitez pas à nous mettre au défi. Soumettez-nous votre question en ce qui concerne le patrimoine. Nous nous ferons un plaisir de vous proposer des conseils utiles.

Ou du moins, d'apporter de la clarté dans une situation complexe.

[Planifiez un rendez-vous >](#)

Notre manifeste : voir plus loin, c'est rentable

Nous écrivons tous notre propre histoire.

Cela commence par nos origines, nos convictions, les choses et les personnes auxquelles nous tenons.

Une réussite est basée sur un scénario clair. Chaque événement s'y inscrit dans un parcours visant à atteindre un objectif plus important. Les ressources financières aident chacun d'entre nous à mettre en œuvre ce projet.

Elles donnent vie à de nouvelles idées et donnent de l'oxygène à nos ambitions.

Elles nous aident à atteindre notre objectif final.

Nous estimons donc que la vision est essentielle à la réussite.

Elle est indispensable, ce n'est pas qu'un petit extra intéressant. En effet, la vision nous permet de découvrir les bonnes occasions au bon moment, sans courir après la première tendance. Mais aussi d'identifier les risques en temps utile.

Une vision permet de savoir où nous allons ensemble, afin de ne pas perdre un temps précieux en cours de route. Nous pensons qu'une vision est à la base de toute réussite. Une vision sans soutien reste souvent un rêve. Une action sans vision ne mène généralement à rien.

Mais avec le soutien approprié, une vision peut changer le monde.



**Une maison fiable,
modeste et réaliste.
En bref : c'est rassurant.**

À qui s'adresse Dierickx Leys Private Bank ?

Une question fréquemment posée : à qui s'adresse Dierickx Leys Private Bank ?

Nous sommes des gestionnaires de patrimoine. Cela en dit aussi long sur notre clientèle : des personnes aisées. Autrement dit : si vous avez des biens mobiliers qui peuvent être investis (des ressources dont vous n'avez pas immédiatement besoin et que vous souhaitez faire fructifier), nous aimerions faire votre connaissance.

Ce n'est pas notre cas. Ce que nous faisons, nous aimons le faire bien, y compris tous les conseils et les services qui sont typiques de notre approche. Tout en respectant les exigences de la législation (stricte).

Dans le cadre de la gestion de patrimoine « discrétionnaire » (voir ci-dessous), nous gérons tout pour vous, en vous garantissant la transparence et le contrôle. Si vous optez pour la gestion conseil, nous vous proposons principalement des conseils et une assistance (pro)active dans le développement de votre portefeuille. Vous pouvez aussi vous adresser à nous pour une question et/ou un ordre spécifique, par exemple pour un placement.

Vous avez travaillé dur pour en arriver là où vous êtes aujourd'hui et vous voulez continuer à progresser ? Vous êtes surtout préoccupé par l'avenir de vos proches, les prochaines générations ?

Vous cherchez un « compagnon de route » pour suivre toutes les évolutions des marchés mondiaux ?

Ou bien vous rêvez d'un partenaire de gestion de patrimoine à qui vous pouvez confier la gestion de vos biens en toute confiance ?

Nous sommes là pour vous !



Facteur décisif dans mon choix ?

La philosophie de la banque.

J'ai mon mot à dire dans

la composition du portefeuille.

Notre expertise et nos services

Gestion de patrimoine

Vous nous confiez la gestion de votre portefeuille. Au préalable, nous passons en revue avec vous l'objectif de gestion et établissons les points de départ convenus.

Gestion conseil

Vous jouez un rôle actif dans la gestion de votre portefeuille. Dans ce cadre, vous pouvez compter sur les conseils de votre gestionnaire (également proactivement) qui vous guidera dans le développement de votre portefeuille.

Planification de patrimoine

Nous vous accompagnons dans la transmission de votre patrimoine aux héritiers, avec une approche fiscale avantageuse. Votre situation familiale et votre tranquillité d'esprit y sont essentielles.

Placements

Ce service vous propose des conseils de placement et des informations sur les paiements de dividendes, les distributions de capital, les échanges et autres opérations sur titres, où nous évaluons tout avec un regard critique.



Les objectifs matériels ne sont pas ma préoccupation immédiate.

Construire quelque chose en tant qu'entrepreneur, également pour pouvoir aider les enfants à s'installer : c'est plus important.

Devenir client, comment cela passe exactement ?

Première étape : faire connaissance


Devenir client chez Dierickx Leys Private Bank commence comme beaucoup de bonnes choses : avec une bonne conversation, pour faire connaissance. Avec vous personnellement, mais nous accueillerons aussi avec plaisir votre partenaire ou un autre proche. Nous le faisons lors d'une réunion en face à face. Non seulement parce que la réglementation nous y oblige, mais aussi parce que nous accordons beaucoup d'attention aux aspects personnels et relationnels.

La MiFID II (abréviation de Markets in Financial Instruments Directive, introduite au début de 2018) est une directive européenne qui vous protège en tant qu'investisseur. Elle fixe les règles à suivre lorsque nous vous proposons des produits de placement ou vous conseillons à leur sujet.

Nous devons vérifier votre situation financière et vos objectifs de placement. Les produits que vous souhaitez doivent bien sûr être adaptés pour atteindre ces objectifs.

En d'autres termes : c'est une prise de connaissance où nous prêtons attention à ce que vous voulez exactement réaliser et aux ressources que vous voulez utiliser à cette fin.

Lors de la première rencontre, nous discuterons également des **formes de coopération** possibles et des prochaines étapes après avoir décidé de collaborer.



« Nous avons l'impression de vous connaître depuis des années.

Formes de coopération

Dans le cadre de notre coopération, il existe quatre catégories. Nous vous les présentons ci-dessous.

1 Gestion discrétionnaire de patrimoine

Principe : vous nous mandatez pour gérer votre patrimoine. Sur la base du profil de risque discuté avec vous, nous gérons votre portefeuille de placement de manière active et indépendante. Un service confortable et efficace qui **s'occupe de tout pour vous**, tout en vous garantissant un contrôle et une transparence maximum.

Pour : tous ceux qui n'ont pas assez de temps pour suivre eux-mêmes la gestion du patrimoine, les placements et les fluctuations de cours. Ou qui ne s'intéressent tout simplement pas à ce sujet.

Méthode de travail : lors d'un entretien préliminaire, nous établissons un **mandat de placement**. Il peut être modifié ou annulé à tout moment. L'avantage en est la **flexibilité**.

Votre chargé de relations est assisté par une équipe d'analystes et de juristes. Indispensable pour obtenir de bons résultats. Ce chargé de relations sera **votre interlocuteur attitré**, à qui vous pourrez vous adresser à tout moment pour toute question ou préoccupation.

Établissement de rapports : l'inventaire et les extraits de la période écoulée vous sont envoyés au début de chaque trimestre. Vous pouvez aussi les suivre en permanence grâce à un **accès Internet sécurisé**. Deux fois par an, vous aurez un entretien avec votre chargé de relations à ce sujet. Mais si vous le souhaitez, vous pouvez aussi le voir plus souvent.

2 Gestion conseil

Principe : dans ce cas, vous jouez un rôle actif dans la gestion de votre portefeuille et vous pouvez compter sur les conseils personnalisés de votre gestionnaire. Il examine les opportunités, vous contacte de manière proactive et régulière, et vous accompagne pour développer ou ajuster votre portefeuille. Comparez-le à un **copilote**. Vous avez le contrôle : pour chaque transaction ou opération sur titres, il demandera votre approbation.

Pour : tous ceux qui ont le temps et souhaitent se plonger dans la gestion de patrimoine, les placements et les fluctuations boursières et qui souhaitent le faire eux-mêmes. La collaboration avec Dierickx Leys Private Bank est interactive et très instructive.

Méthode de travail : vous pouvez toujours contacter votre **interlocuteur attitré** qui vous conseillera avec son expertise et son expérience dans la gestion de votre portefeuille. Votre gestionnaire de portefeuille suit (pro)activement votre portefeuille, fait des suggestions et discute de tout avec vous lors de l'entretien mensuel. Les conseils **personnalisés** et l'approche **sur mesure à 100 %** sont deux concepts clés de cette forme de collaboration. Vous pouvez compter sur une **transparence** maximale, y compris en ce qui concerne la structure des coûts.

Établissement de rapports : tous les trois mois, vous recevrez un rapport détaillé sur votre portefeuille. Mais vous pouvez également surveiller tous les mouvements jour après jour, en permanence, grâce à un **accès Internet sécurisé**. Deux fois par an, vous aurez un entretien avec votre chargé de relations à ce sujet. Mais si vous le souhaitez, vous pouvez aussi le voir plus souvent.

3 Planification de patrimoine

Principe : nous élaborons avec vous le futur plan de **transmission** de votre patrimoine, de manière optimale pour les parties concernées. Il s'agit de **conseils patrimoniaux sur mesure**, 100% axés sur votre tranquillité d'esprit.

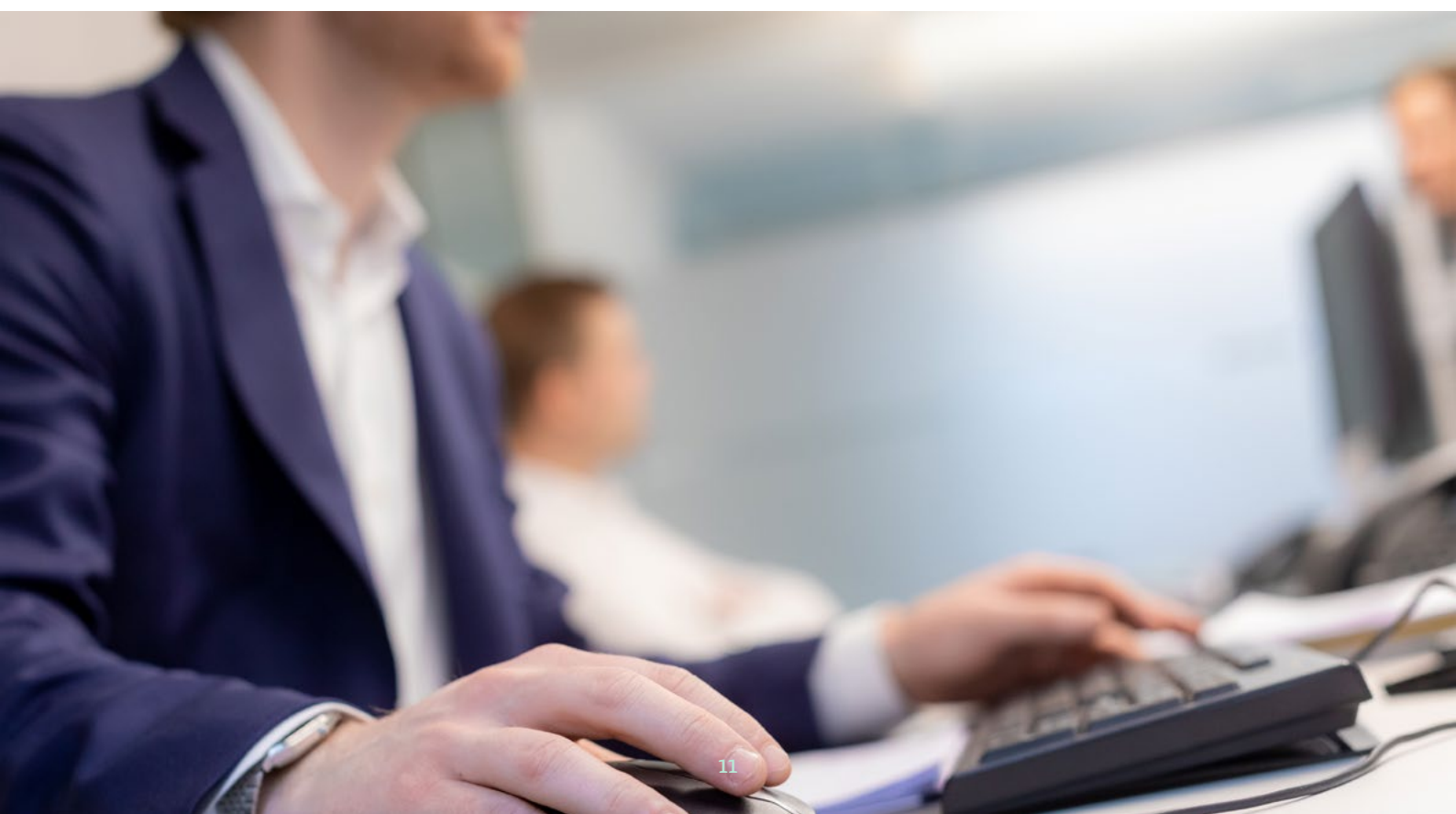
Pour : tous ceux qui se soucient des futures générations, d'une succession équitable, de solutions fiscales, de la paix dans la famille, etc.

Méthode de travail : nous passons en revue votre situation actuelle et nous discutons de vos préoccupations. Par exemple, vous voulez décider vous-même à qui revient votre patrimoine, assurer une transmission optimale, une protection supplémentaire pour votre partenaire ou vos enfants, éviter les disputes, garder le contrôle de votre patrimoine, donner dès maintenant un coup de pouce financier à vos héritiers... Nous vous proposons des **solutions claires** à cette fin. Si nécessaire, nous vous adresserons à un spécialiste (par exemple un notaire) pour réaliser la planification ou régler certains aspects.

4 Placements

Principe : vous investissez, nous vous conseillons et vous fournissons toutes les informations possibles. Si vous le souhaitez, vous pouvez également faire appel à notre œil expérimenté et critique.

Méthode de travail : dans le cadre du système de « **conseils ad hoc** », nous fournissons des conseils en matière de placements et des informations sur le paiement des dividendes, les distributions de capital, les échanges et autres opérations sur titres. Pour les transactions d'actions, vous pouvez nous demander des informations sur tous les ratios clés, l'historique des fluctuations de cours, la profondeur du marché, la liquidité ou l'opportunité de votre transaction. Pour les opérations en **obligations**, nous vous fournissons les conditions, le rendement et la solvabilité de l'émetteur. Nous évaluons les produits complexes avec un œil critique.





Quel est votre profil de risque en tant qu'investisseur ?

Dans une première phase, nous travaillons également sur votre profil d'investisseur.

Imaginez cela comme un test avec des questions, nous permettant de déterminer la catégorie d'investisseur qui vous correspond.

En matière de gestion de patrimoine, un bon examen de vos objectifs, de vos attentes et de votre tolérance au risque est **la base** d'une collaboration à long terme réussie. C'est pourquoi nous y prêtons beaucoup d'attention au départ.

Nous proposons cinq profils de risque différents :

- **Très défensif** : ce portefeuille contient principalement des produits à **taux fixe**.
Ce type de portefeuille convient lorsque vous avez un horizon de placement d'au moins trois ans.
- **Défensif** : en plus des produits à taux fixe, votre gestionnaire inclut **jusqu'à 30% d'actions** dans le portefeuille.
- **Neutre** : la moitié du portefeuille peut être investie en actions. Il faut toutefois garder à l'esprit que les risques de fluctuations de cours plus importantes augmentent. L'**effet de rééquilibrage** permet toutefois de réduire une partie des risques. Les actions sont ensuite réduites en période de cours élevés au profit de la partie à taux fixe. Cela permet toutefois de racheter à bas prix en période de baisse des marchés d'actions, car le poids du portefeuille d'actions diminue plus rapidement que celui de la composante à taux fixe.
- **Dynamique** : le gestionnaire investit **jusqu'à 70%** du portefeuille **en actions**. Cela augmente la volatilité du portefeuille : la mesure dans laquelle les cours fluctuent. L'**effet de rééquilibrage** joue toujours un rôle, mais de manière un peu plus limitée.
- **Très dynamique** : le portefeuille peut être **entièrement** composé d'actions, avec des effets positifs et négatifs sur les rendements. Convient pour un horizon de placement d'au moins cinq ans.

Gestion de patrimoine : discrétionnaire ou conseil ?

Votre profil d'investisseur est un facteur important. Cependant, **la forme de gestion de patrimoine** qui vous convient le mieux est tout aussi importante. Comparons cela à la conduite d'une voiture.

Vous aimez être derrière le volant ? Peut-être bien. Mais la route à travers le paysage des placements est sinueuse. Une certaine connaissance technique du parcours n'est pas un luxe. Dans ce cas, la **gestion conseil** peut être la solution pour vous. Nous agissons comme un copilote qui sait où vous voulez aller, mais aussi quels sont vos souhaits et vos préférences. De plus, nous vous guiderons tout au long du parcours, en tant que personne ayant une connaissance du terrain qui vous aidera à prendre les bonnes décisions, à chaque intersection.

Vous préférez peut-être laisser la conduite à un chauffeur expérimenté, afin de pouvoir vous concentrer sur vos défis ? Vous manquez de temps pour le faire vous-même ou cela ne vous intéresse pas ? Dans ce cas, la **gestion discrétionnaire de patrimoine** est la meilleure option pour vous. Votre chauffeur vous emmènera à votre destination en respectant un juste équilibre entre vitesse et sécurité.

Conseil ou discrétionnaire ? Nous discuterons en détail de ce choix avec vous.

Quelle formule de gestion discrétionnaire vous convient ?

Ok, la gestion discrétionnaire semble être la meilleure option pour vous. Vous souhaitez nous confier la gestion de votre portefeuille. Il existe deux formules différentes :

1 Gestion via les fonds stratégiques de Dierickx Leys Private Bank

Dierickx Leys Private Bank a créé **cinq fonds stratégiques gérés activement** qui investissent tous selon la même philosophie. Les cinq fonds sont chacun adaptés à un profil d'investissement spécifique, allant de très défensif (sans actions) à très dynamique (jusqu'à 100% d'actions). Vous ne payez que **les frais liés au fonds**. Le service comprend des conseils juridiques appropriés sur la structure de votre patrimoine.

2 Gestion par le biais d'actions et d'obligations individuelles

Les gestionnaires constituent pour vous un **portefeuille individuel** d'actions et d'obligations en fonction de votre profil et de vos souhaits. Le portefeuille est géré selon la même philosophie d'investissement que les fonds stratégiques de Dierickx Leys Private Bank. Un **tarif forfaitaire transparent** est appliqué au portefeuille et déduit chaque trimestre de la valeur du portefeuille. Des conseils juridiques sur la structure de votre patrimoine sont également inclus dans ce cas.



Comment se déroule la gestion conseil ?

Si vous optez pour la gestion conseil, vous avez le contrôle et participez activement à la gestion de votre portefeuille. Votre gestionnaire de portefeuille vous donne des conseils personnalisés et proactifs. Il veille toujours à ce que les opportunités d'investissement spécifiques qu'il identifie ou que vous identifiez soient conformes aux conditions du marché. Il vous contacte et vous guide pour gérer et optimiser votre portefeuille. Une concertation est prévue une fois par mois. Bien entendu, vous pouvez indiquer vos préférences pour la composition de votre portefeuille. Votre approbation est toujours requise pour chaque transaction ou opération sur titres. Vous êtes au volant, comme convenu.

Début de collaboration

Après la signature du contrat, l'accomplissement des formalités et l'ouverture des comptes nécessaires (compte de dépôt, compte d'investissement), la coopération peut commencer.

Votre **interlocuteur attitré** est un chargé de relations qui est non seulement votre gestionnaire de compte, mais aussi un spécialiste de la gestion conseil de patrimoine.

Partage des connaissances

Nos employés, nos experts et nos analystes mettent constamment leurs connaissances à jour et suivent attentivement les évolutions. Nous tenons aussi à vous informer, en tant que client, de tout ce qui se passe sur les marchés, sur les places boursières, dans la législation, etc. Vous souhaitez être parfaitement « à jour » ?

Abonnez-vous à nos bulletins d'information : [Flash!](#) et [The Markets!](#).

Quelques questions fréquentes

Comment puis-je suivre mon rendement ?

Le moyen le plus rapide et le plus efficace de contrôler les performances de la gestion de patrimoine est la **plateforme en ligne sécurisée** que Dierickx Leys Private Bank a spécialement conçue pour ses clients. Vous verrez tout ce que vous voulez voir. De plus, vous pouvez y passer des ordres d'achat ou de vente. Le coût par transaction est le même que si vous passiez l'ordre par téléphone.

Et si le rendement est décevant ?

Nous n'attendons pas que vous constatiez de moins bons résultats. En général, nous le voyons nous-mêmes, parce que nous suivons tout de très près. Si vous avez des inquiétudes, nous prendrons le temps d'organiser un entretien. Par téléphone ou en face à face. Être client chez nous, c'est aussi gagner en satisfaction et en confiance, ce qui est un objectif permanent pour nous.

Combien demande Dierickx Leys Private Bank pour ses services ?

Nous sommes très transparents à ce sujet et des accords clairs sont conclus. Selon la forme de coopération (voir ci-dessus), un certain nombre de services sont inclus dans nos frais. Certains coûts s'y ajoutent, tels que les frais de transaction et les frais de gestion des investissements. Beaucoup de clients apprécient le fait que nous ne facturions pas de frais d'entrée pour les fonds, ni de frais de sortie (sauf pour les fonds externes). Si vous optez pour la gestion de patrimoine, vous payez une commission globale, incluant toutes les transactions. Cela vous garantit également que nous n'avons aucun intérêt à effectuer un plus grand nombre de transactions.

Puis-je continuer à être client de mon autre banque ?

Bien sûr. Nous serons heureux de devenir « votre deuxième banque ». Les fonds que vous nous confiez sont investis et ne sont pas (par exemple) transférés à des tiers. Donc pas de virements, pas de numéro IBAN, pas de cartes de crédit liées... Il est cependant possible de conclure un contrat de crédit par notre intermédiaire, avec une valeur de 60 à 70% de marge/couverture.

Comment pouvez-vous garantir que votre vision est rentable ?

Les rendements du passé ne constituent jamais une garantie pour l'avenir. Vous trouverez [ici](#) la liste des différents fonds promus par Dierickx Leys Private Bank avec comme société de gestion CADELAM SA.

Notre vision peut-elle aussi être rentable pour vous ?

Prenez maintenant rendez-vous pour que nous fassions connaissance >